



INBOUND MARKETING

¿quiénes
somos?



Potenciamos sus estrategias de marketing digital

Somos una Agencia de Resultados especializada en Marketing de Atracción.

Nuestro objetivo es profesionalizar el marketing digital entregando resultados cuantificables a nuestros clientes, acompañándolos en todo el proceso de transformación digital, en base a una asesoría personalizada durante 6 a 12 meses.

Nos certificamos en las empresas más grandes de marketing digital, para lograr nuestro objetivo de forma eficiente.



Encendiendo turbinas

Para emprender el vuelo a la transformación digital, es necesario contar con el apoyo de especialistas, que ayuden y den soporte a sus estrategias y herramientas online, creando campañas para captar clientes potenciales a través de la gestión de medios de publicidad digital. (Redes sociales, Web, Contenido, Google Adwords).

Briefing

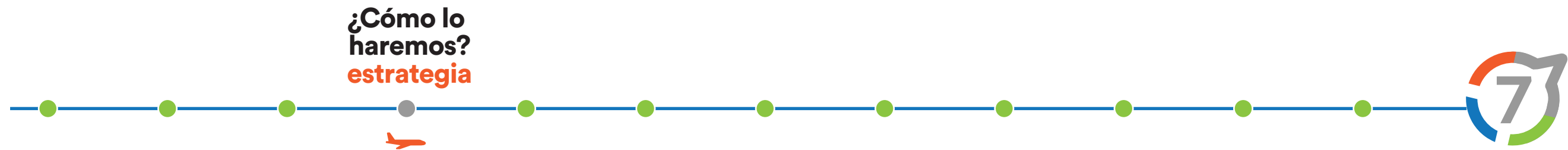


¿Cómo lo
haremos?



¡Despegue!

Conozca lo que
pondremos en
práctica para
su empresa.



1 planificación

- Briefing: Análisis de requerimientos
- Definición público objetivo
- Auditoría digital
- Investigación de competencia
- Estudio de datos actuales
- Investigación de palabras claves
- Benchmarking
- Planificación de contenidos
- Adaptación de línea editorial
- Definir embudo de ventas

2 planes de acción

- Definir estrategia de campaña
- Comunicación Comercial
- Optimización web
- Implementación de blog
- Creación de contenidos
- Alineación de redes sociales
- Posicionamiento google (SEO)
- Herramientas de web analytics
- Creación de campañas

3 gestión y análisis

- Análisis de los KPIs
- Presentación de resultados
- Optimización en base a resultados
- Monitoreo de posición semanal
- Propuesta de mejoras
- Implementación de mejoras

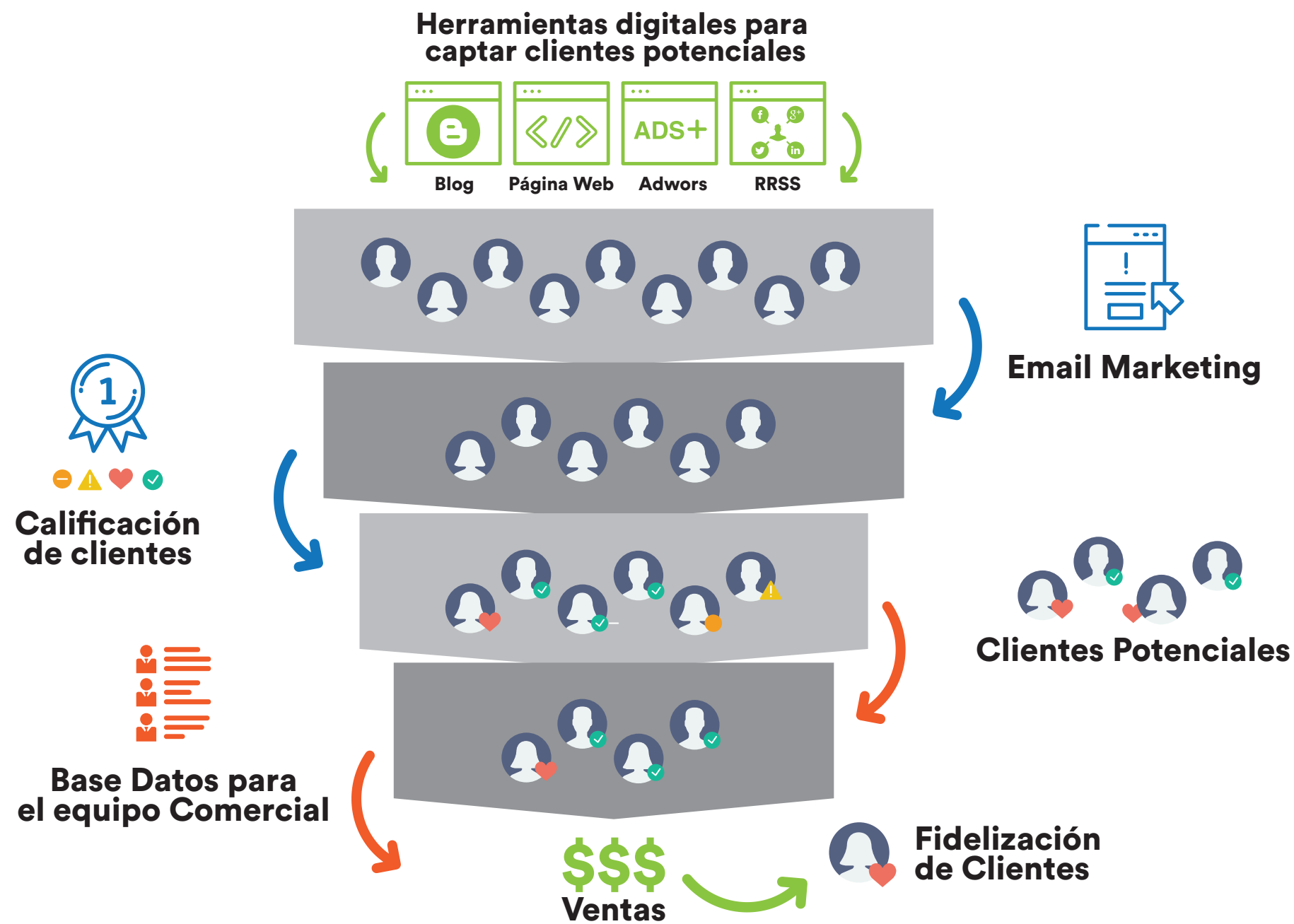
Poniendo
en práctica



**Despegamos,
vea nuestro
proceso en
práctica.**



Poniendo en práctica



Trabajamos con un embudo de ventas, donde generamos tráfico desde los medios digitales, para transformar las visitas en potenciales clientes o leads. A través de email marketing acercamos a estos leads a la parte más estrecha del embudo, para luego calificarlos y traspasarlos al equipo comercial o ventas que se encontrará capacitado para cerrar nuevos negocios.

Cronograma



actividad / mes	1	2	3	4	5	6
planificación e implementación	●	●				
planes de acción	●	●	●	●	●	●
gestión y análisis	●	●	●	●	●	●

Control y evaluación

USTED RECIBIRÁ TODOS LOS MESES:

- Informe en PDF con un resumen de los KPIs, análisis de acciones y una planilla con todos los datos y contenidos del mes.
- Reuniones mensuales de evaluación y planificación de campañas.
- Asesorías para la transformación digital de procesos y operaciones de campañas.



**venga a volar
con nosotros
y obtenga grandes
resultados**